



DIGITAL STRATEGY

Рекламное агентство Digital Strategy



Решаем **маркетинговые задачи** клиентов digital-инструментами.



Используем "**бутиковый**" **подход**: глубокое погружение, прозрачность, выделенная команда.



Работаем с **e-commerce, медициной, порталами, приложениями** и другими тематиками.

8+ лет
на рынке

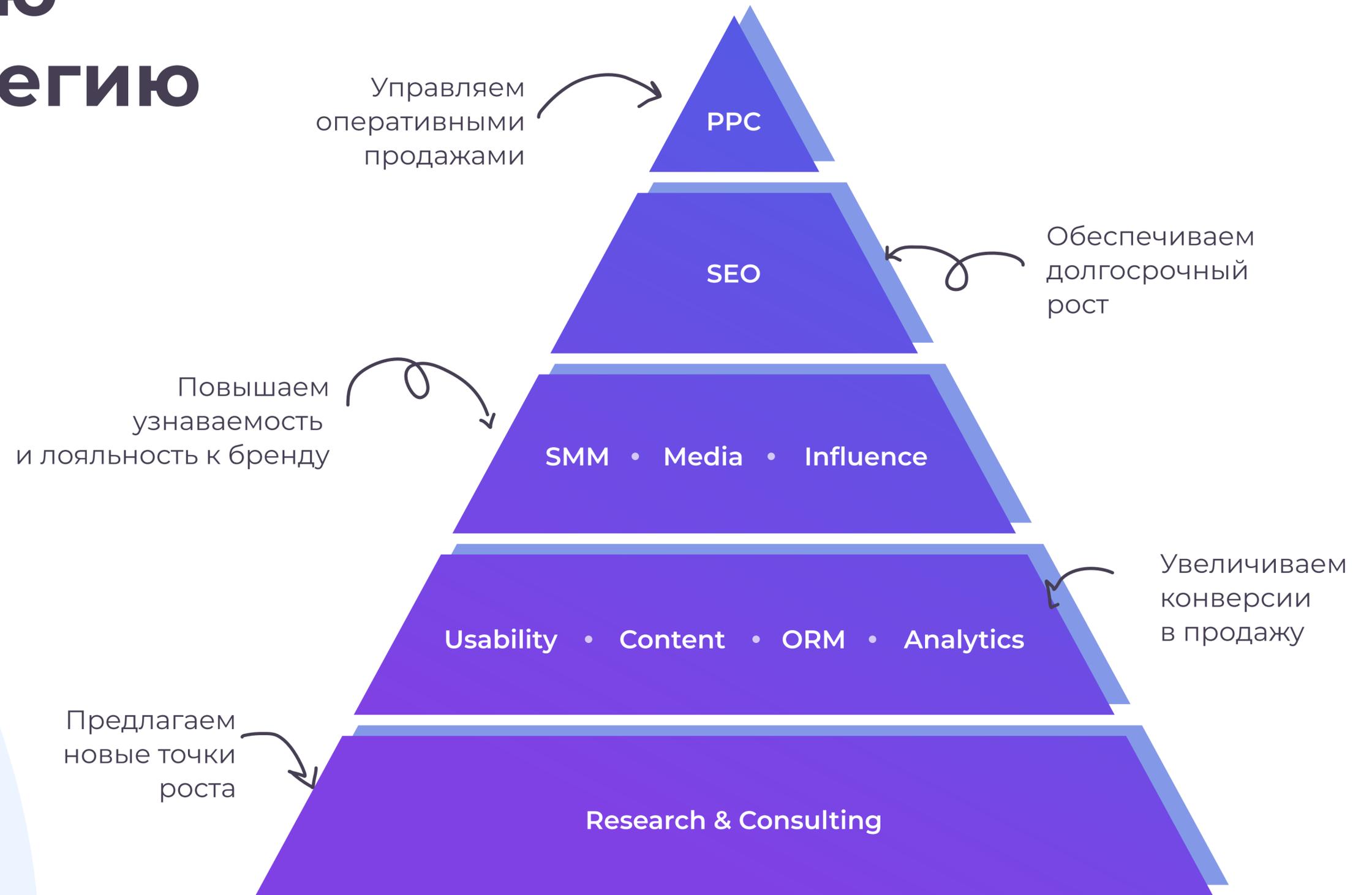
70+ постоянных
клиентов

60+ сотрудников
в штате



Как мы решаем маркетинговые задачи

Формируем комплексную digital-стратегию



Управляем оперативными продажами

Настраиваем и оптимизируем инструменты быстрого увеличения продаж:

- **Контекстная реклама:** поиск, РСЯ, ремаркетинг, товарные форматы и кампании по фидам.
- **Таргетированная реклама в ВК, MyTarget и Telegram:** создание сообщества, подготовка креативов, запуск рекламы.
- **Продвижение товаров на OZON, WB, Avito и других:** оформление и оптимизация карточек, внутренние и внешние рекламные инструменты.

★ Сертифицированный партнер

Яндекс  Директ

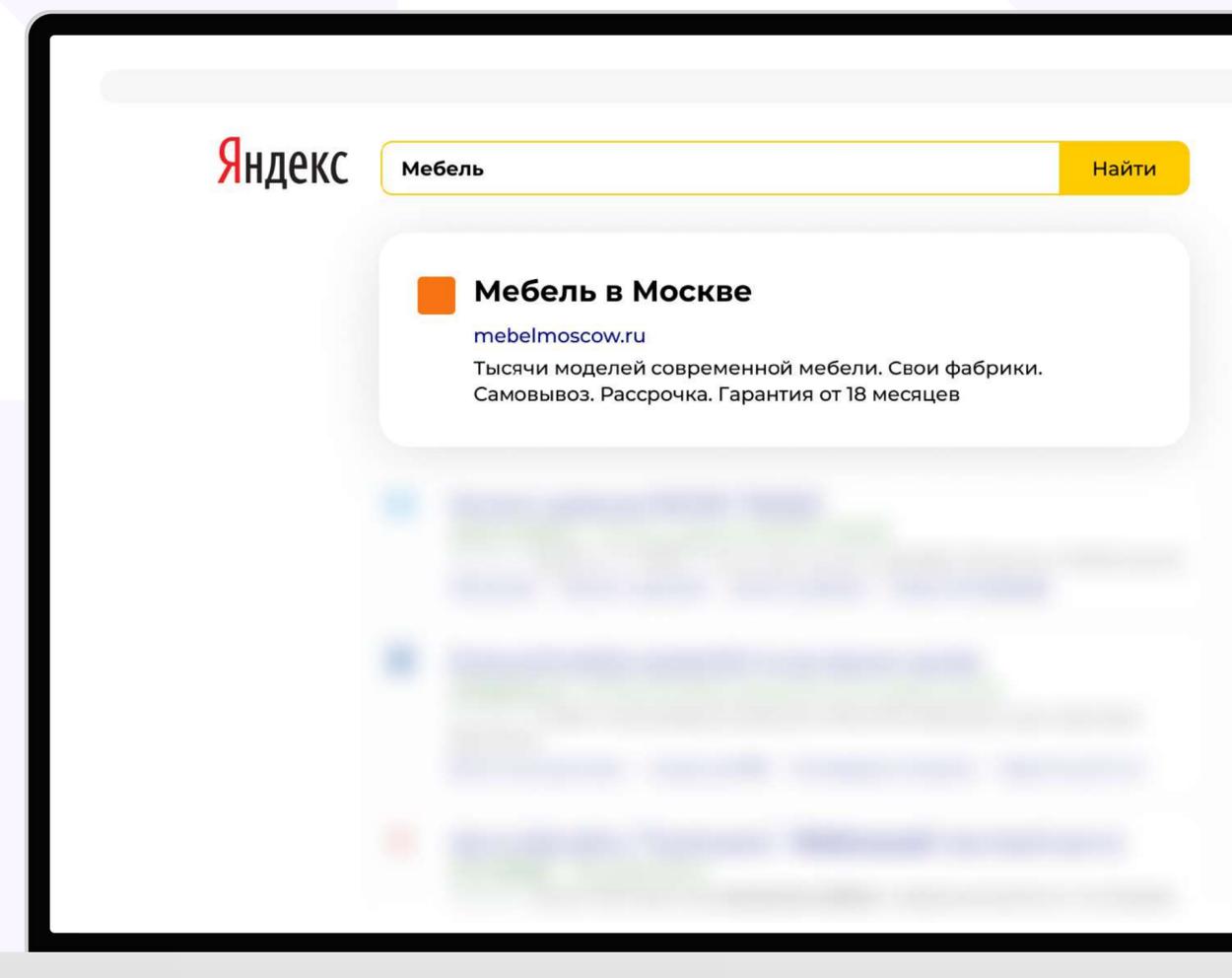
 mytarget

 ВКОНТАКТЕ

Обеспечиваем рост продаж из поисковых систем

Улучшаем позиции сайтов, товаров и приложений в органической выдаче:

- **Классическое SEO:** продвигаем сайты "под ключ" — от стратегии до внедрения. Полностью отвечаем за результаты продвижения.
- **Продуктовое SEO:** интегрируем SEO-процессы в компании с inhouse-разработкой и редакцией. Работаем в Agile-парадигме.
- **Вертикальное SEO:** повышаем позиции приложений в мобильных сторах, товаров на маркетплейсах, компаний на картах.



Повышаем узнаваемость и лояльность к бренду

Формируем образ бренда в глазах аудитории медийными и креативными инструментами:

- **Медийная реклама:** находим новые сегменты аудитории, готовим креативы и увеличиваем известность бренда.
- **SMM:** оформляем группы в соцсетях, готовим и публикуем контент, общаемся с пользователями и привлекаем новых.
- **Influence-маркетинг:** подбираем блогеров, согласовываем интеграцию, измеряем эффективность.



Увеличиваем конверсию сайтов и приложений

Снимаем возражения будущего клиента на пути от знакомства до покупки:

- **Usability:** проводим исследования, улучшаем интерфейсы сайтов и приложений.
- **Редакция:** пишем полезные статьи, повышаем доверие посетителей к сайту.
- **SERM:** работаем с отзывами, улучшаем репутацию компании в глазах покупателей.
- **Аналитика:** настраиваем счетчики и трекеры, внедряем сквозную аналитику.

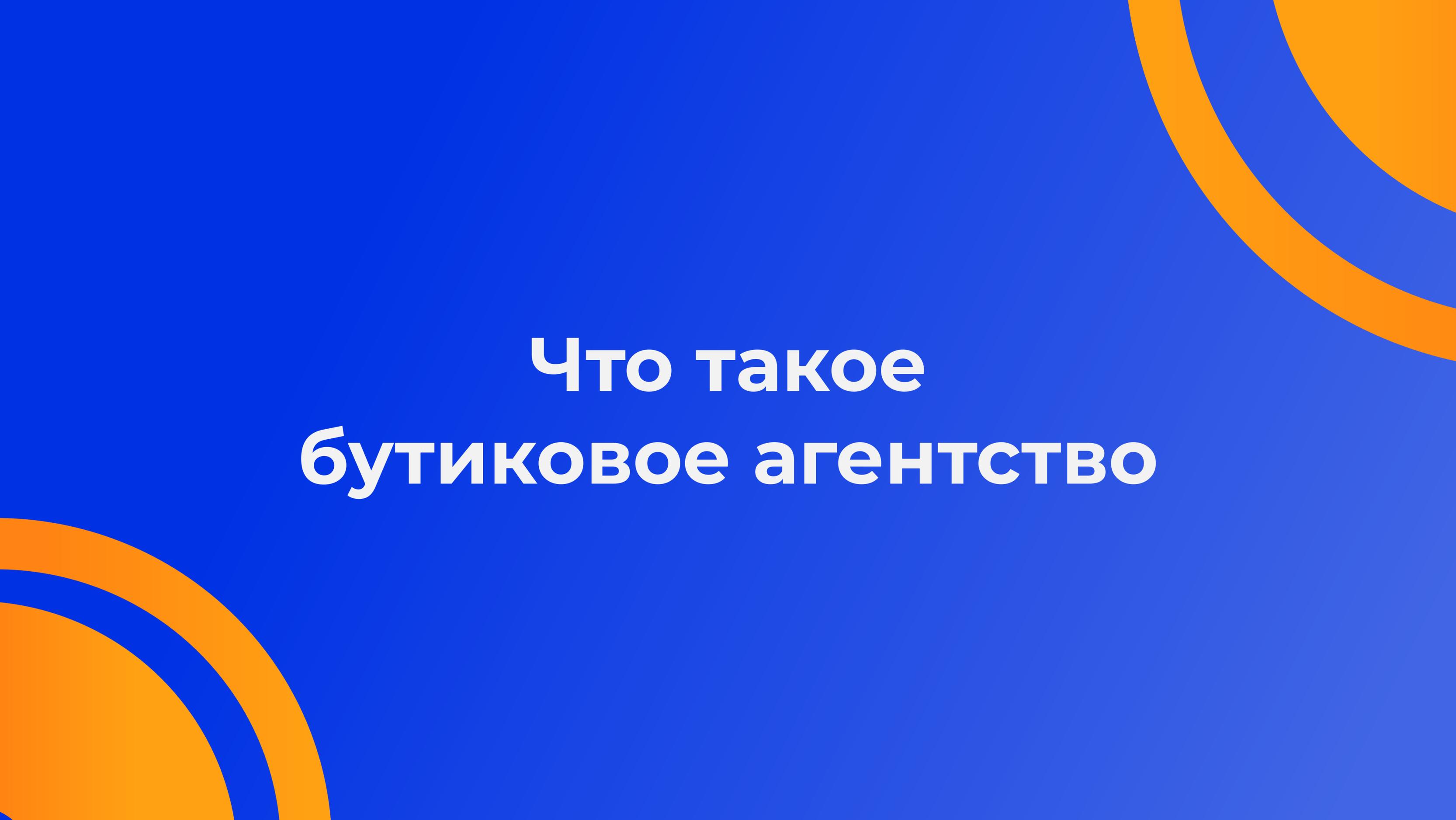
| Источник трафика | Визиты | Посетители | Процент отказов | Глубина просмотра | Средняя длительность визита | Выручка | Покупка |
|----------------------------------|--------|------------|-----------------|-------------------|-----------------------------|---------------|---------|
| Внутренние переходы | 2.447 | 438 | 0.20% | 30 стр | 13 мин | 47 039 340 ₽ | 1 268 |
| Переходы из Facebook | 4 | 1 | 0.00% | 33 стр | 32 мин | 352 223 ₽ | 3 |
| Переходы из Google Discover | 3 | 2 | 0.00% | 17 стр | 15 мин | 39 297 ₽ | 3 |
| Переходы из Вконтакте | 90 | 17 | 1.11% | 43 стр | 25 мин | 1 129 402 ₽ | 47 |
| Переходы из мессенджеров | 24 | 8 | 0.00% | 26 стр | 10 мин | 336 425 ₽ | 10 |
| Переходы с Яндекс. Путешествия | 11 484 | 8 431 | 0.48% | 7 стр | 10 мин | 224 086 120 ₽ | 11 001 |
| Переходы с других внешних сайтов | 13 477 | 1 592 | 0.16% | 32 стр | 14 мин | 151 059 054 ₽ | 6 005 |
| Платный трафик — Яндекс. Директ | 6 995 | 1 622 | 0.14% | 26 стр | 13 мин | 123 138 528 ₽ | 4 146 |
| Поисковые системы — Google | 24 011 | 6 439 | 0.20% | 23 стр | 14 мин | 600 693 820 ₽ | 18 508 |
| Поисковые системы — Яндекс | 24 203 | 7 435 | 0.26% | 20 стр | 13 мин | 471 011 914 ₽ | 18 337 |
| Почтовые рассылки | 357 | 59 | 0.00% | 24 стр | 13 мин | 4 866 288 ₽ | 196 |
| Прямые заходы | 3948 | 831 | 0.05% | 30 стр | 14 мин | 93 104 210 ₽ | 2 380 |
| Реклама Вконтакте | 6 | 2 | 0.00% | 36 стр | 35 мин | 50 898 ₽ | 2 |

Увеличиваем конверсию и находим новые точки роста

Проводим количественные и качественные исследования для улучшения продукта и интерфейса:

- **Работа с аудиторией:** глубинные интервью, коридорные тесты, таргетированные опросы.
- **Работа с конкурентами:** анализ цен и продукта, "тайный покупатель", мониторинг рекламы.
- **Работа с данными:** метчинг данных между CRM, системами аналитикой и рекламой; сбор, обработка и визуализация данных.





Что такое бутиковое агентство

Наш подход

- ✓ Погружение до старта работ
- ✓ Прозрачный процесс работы
- ✓ Работа на бизнес-метрики / KPI
- ✓ Аналитическая отчетность
- ✓ Выделенная проектная команда

Блок «Аналитика»

В работе

- | | | |
|---|---|-------|
| ✓ | Оценить часы и финальный образ результата | 28-01 |
| ✓ | Проанализировать текущие настройки аналитики и целей | 10-02 |
| ✓ | Протестировать корректность сбора данных, событий и целей | 11-02 |
| ○ | Написать коммерческие выводы по собранным данным | 16-02 |
| ○ | Прописать сроки и задачи на оставшей неделе | 22-02 |
| ○ | ↑ Написать ТЗ для рекламы | |
| ○ | ↑ Внедрить цели в Яндекс | |

Клиент — Михаил
last seen 3 minutes ago

Добрый день! Можно ли значительно увеличить объем показов (и бюджет соответственно) на всю следующую неделю. На сколько возможно его увеличить, чтобы расширить охват? Как идет расход средств в Яндексе? Какие прогнозы на бюджет?

Запланирован ли показ баннерных объявлений в Яндексе. В прошлый раз мы подготовили с вами баннеры на все случаи. Можем ли увеличить охват за счет этого?

Михаил, добрый день!
Для увеличения трафика в Яндексе увеличим дневной бюджет, а в Google — г

Да, баннерные объявления пом
Сейчас запустили одну кампан
показала себя в прошлый запус
конверсии)

Write a message

Погружение до старта работ

Подключаем старших специалистов и руководителей с разнообразным опытом для подготовки стратегии продвижения



Проводим бриф
и определяем задачу



Анализируем
ваш продукт
и конкурентов



Изучаем особенности
продвижения
на рынке



Выбираем
оптимальные
маркетинг-микс
и рекламный бюджет

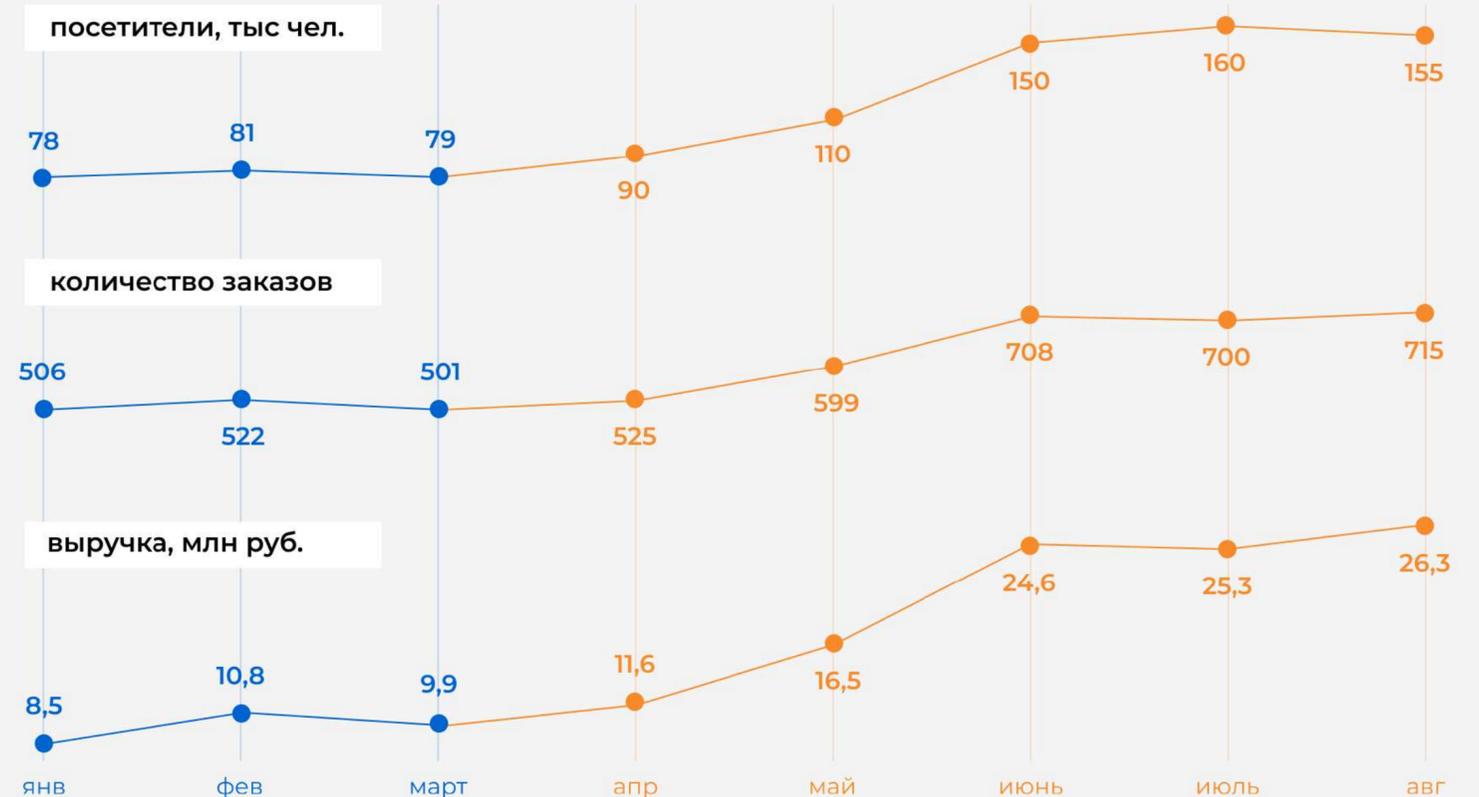


Проверяем
аналитику, даем
рекомендации
по рекламе и SEO

Покажем результат в деньгах или других бизнес-метриках

Наши KPI — это ключевые бизнес-метрики в вашей системе отчетности

- Анализируем доход с каналов и все промежуточные метрики: пользователи, avg check, ARPU и т.д.
- Строим прозрачную финансовую модель работ: план по росту показателей, прямые и косвенные расходы, сезонность, порядок и приоритеты внедрений рекомендаций



Пример расчета прогноза
финансовых показателей

- исторические данные
- прогнозные данные

Команда проекта

Выделяем до девяти специалистов в зависимости от сложности проекта

Project-менеджер

координирует работу всех участников проекта: со стороны агентства, клиента, подрядчиков

Руководители направлений

аудируют качество работ по проектам

SEO-специалист

занимается продвижением сайтов в поисковике

Специалист по контексту

обеспечивает быстрые продажи

Специалист по таргету

продвигает товары и услуги в соцсетях

Копирайтер

пишет продающие LSI-тексты

Маркетолог

формирует стратегию продвижения продуктов

Дизайнер

отрисовывает макеты посадочных страниц и креативы для РК

Веб-аналитик

обеспечивает корректными данными из систем аналитики специалистов

Прозрачный процесс работы

Ведем все задачи, дедлайны и договоренности в task-трекере [Планфикс](#). Вы в каждый момент времени будете видеть актуальную ситуацию и планы по проекту.

| Блок «Аналитика» | | |
|------------------|--|-------|
| В работе | | |
| ✓ | Оценить часы и финальный образ результата | 28-01 |
| ✓ | Проанализировать текущие настройки аналитики и целей | 10-02 |
| ✓ | Протестировать корректность сбора данных, событий и целей | 11-02 |
| ○ | Написать коммерческие выводы по собранным данным | 16-02 |
| ○ | Прописать сроки и задачи на второй блок | 22-02 |
| ○ ↑ | Написать ТЗ для разработки по настройке электронной торговли | 04-03 |
| ○ ↑ | Внедрить цели в Яндекс.Метрику и Google Analytics через GTM | 04-03 |

Автоматическая отчетность

Формируем единый наглядный дашборд в Google DataStudio или Microsoft PowerBI.

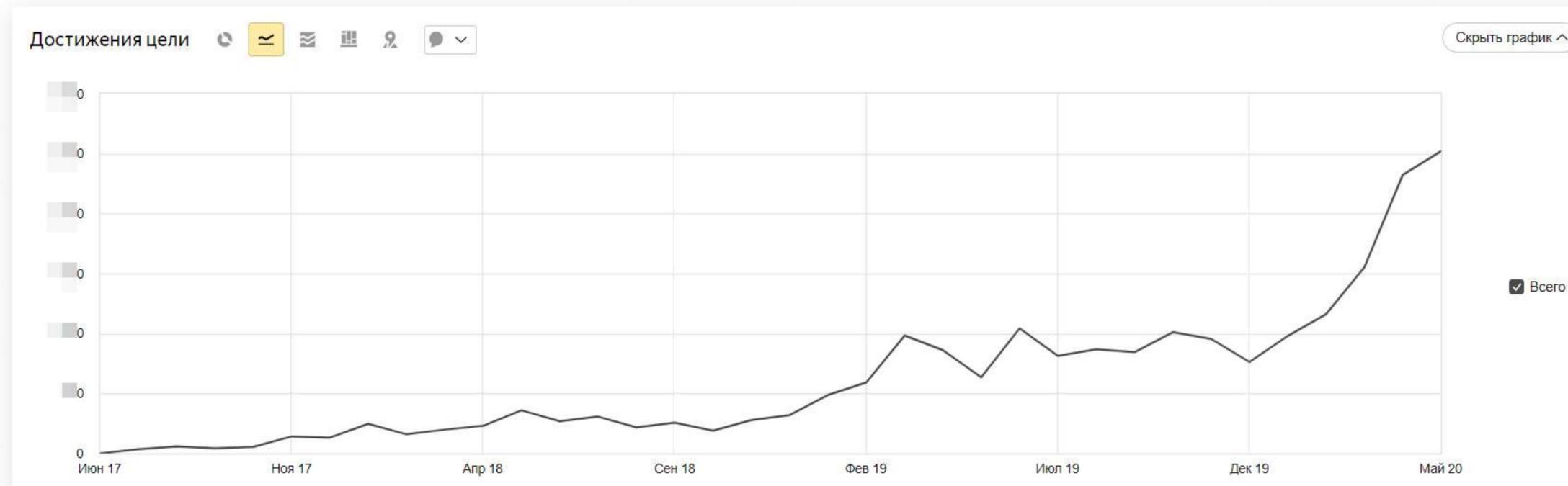
Отчет автоматически обновляется на основе данных из рекламных кабинетов, систем аналитики, коллтрекинга и CRM.

| Дата | Клики | Расход, руб. | Стоимость клика | Транзакции | Оборот, руб. | Конверсия | ДРР |
|----------|--------|--------------|-----------------|------------|--------------|-----------|--------|
| Август | 37 295 | 327 849 | 8,79 | 214 | 477 014 | 0,59% | 68,73% |
| Сентябрь | 56 231 | 513 078 | 9,12 | 448 | 1 208 710 | 0,77% | 42,45% |
| Октябрь | 41 323 | 353 541 | 8,56 | 465 | 1 291 265 | 0,98% | 27,38% |
| Январь | 47 197 | 355 846 | 7,54 | 502 | 1 448 216 | 0,94% | 24,57% |
| Февраль | 42 677 | 350 837 | 8,22 | 449 | 1 594 714 | 0,94% | 22,00% |
| Март | 56 897 | 424 034 | 7,45 | 471 | 1 650 555 | 0,75% | 25,69% |
| Апрель | 73 333 | 464 078 | 6,33 | 617 | 2 365 454 | 0,80% | 19,62% |



Наши клиенты и кейсы

Holz House: 37 968 заявок на строительство домов за 4 года



Клиент

Занимается строительством домов и коттеджей из клееного бруса. В среднем дом стоит от 9 миллионов рублей

Оказываемые услуги

Контекстная реклама, медийная реклама, SEO, таргетированная реклама, работа с репутацией, продвижение в Яндекс.Дзен, PBN, графический дизайн, продвижение на Youtube и Pinterest.

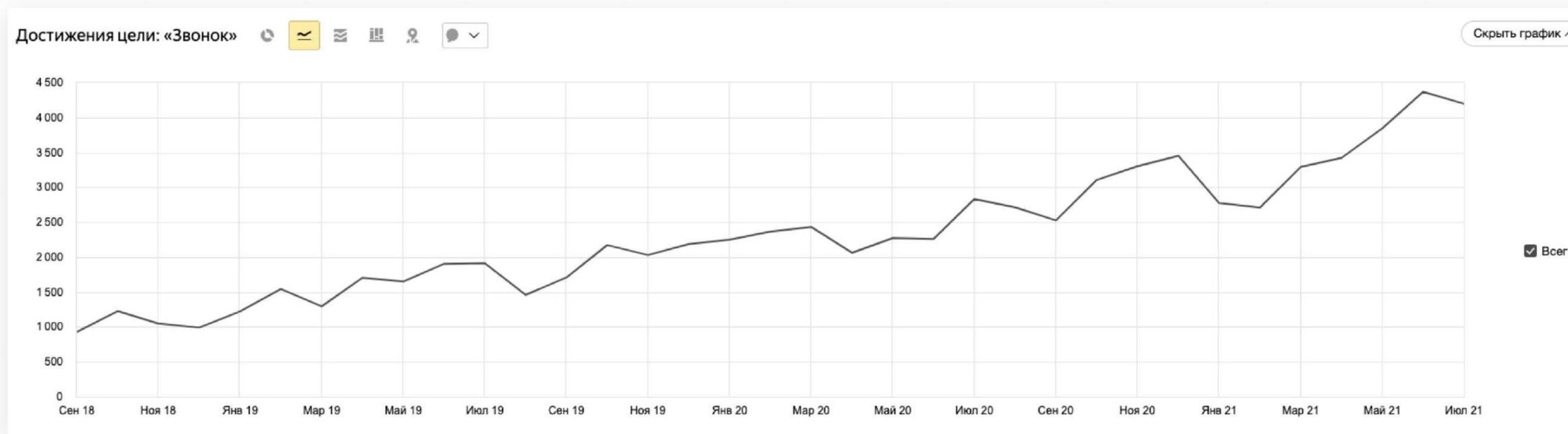
Результат

Кейс 1.
Увеличили кол-во заявок в 3 раза

Кейс 2.
Снижение стоимости заявки в 5 раз

Кейс 3.
Увеличение SEO-трафика в 2 раза

Частная клиника: увеличили общий объем звонков в месяц с 900 до 4300



Клиент

Частная Московская клиника с высоким средним чеком

Оказываемые услуги

Контекстная реклама, медийная реклама, SEO, PBN, Яндекс.Дзен, общий маркетинг.

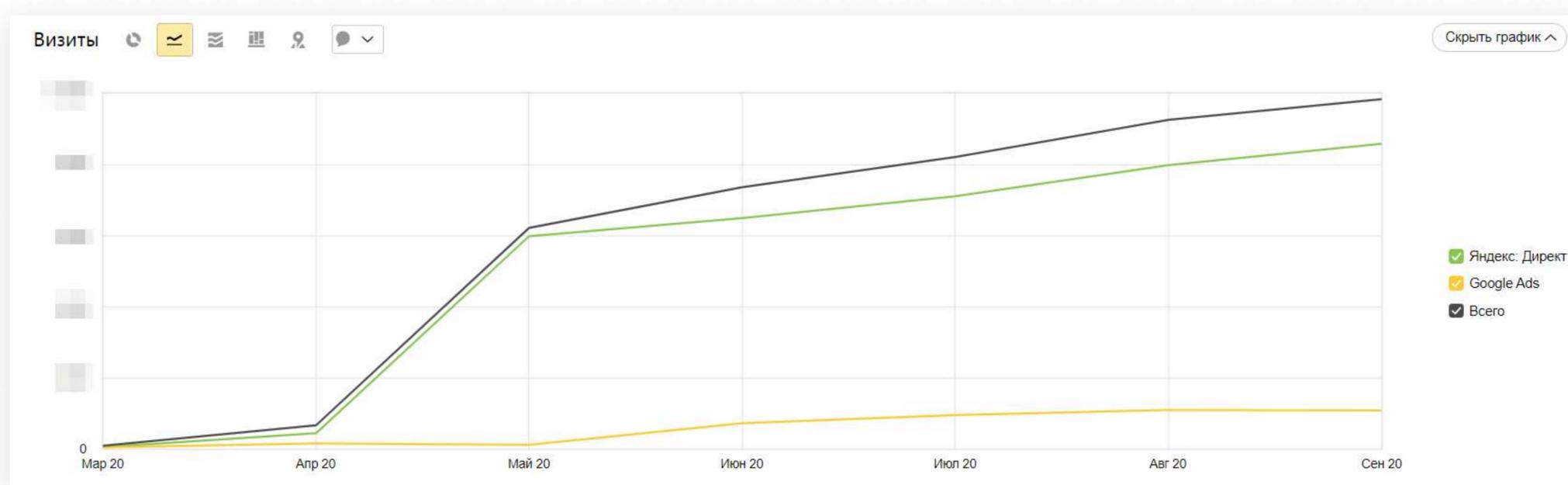
Результат

Кейс 1.
[Как увеличить объем звонков с РСЯ](#)

Кейс 2.
[Как получить от диджитал-агентства продажи, а не только лиды](#)

Кейс 3.
[SEO для клиники: в три раза увеличили органический трафик на сайт](#)

Продвижение услуги «Выезд на дом» медицинской лаборатории LabQuest



Клиент

медицинская лаборатория анализов с качественной диагностикой, бесплатной интерпретации анализов и взаимодействием с лечащим врачом (медицинский сервис Doctor Q).

Оказываемые услуги

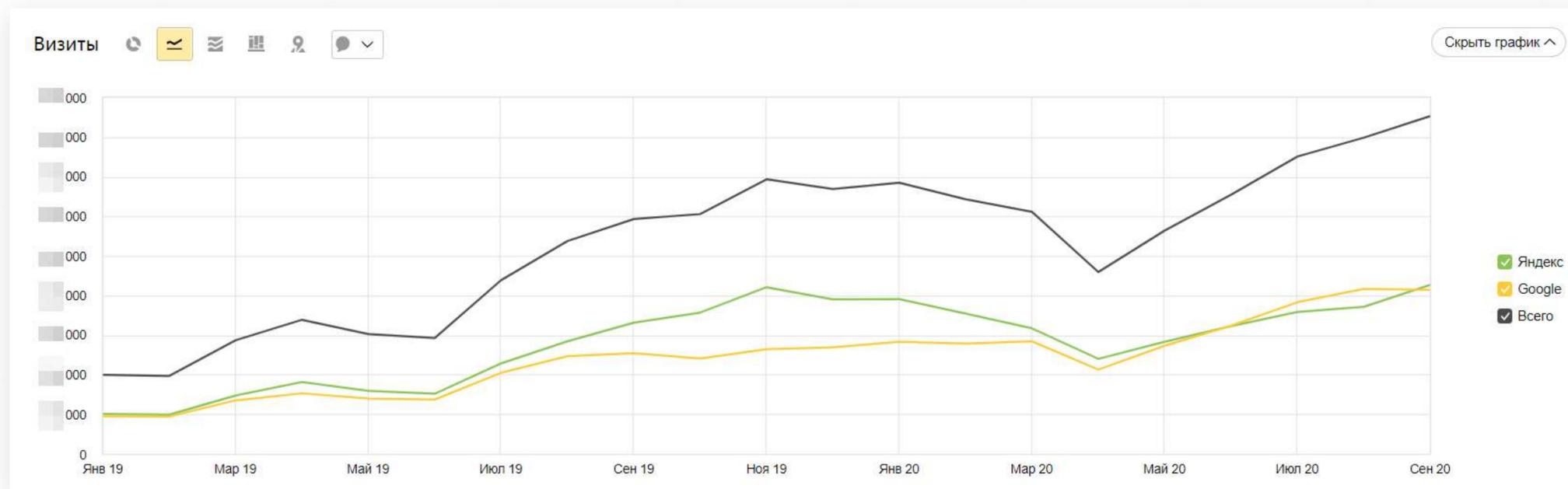
работали в быстро меняющихся условиях из-за скачков в спросе на анализы на ковид; добились целевых показателей благодаря анализу эффективности каждой отдельной ключевой фразы; полной отчетности, в которой видны уязвимости; оперативному реагированию на изменения ситуации на рынке и запуску новых кампаний под спрос

Результат

Увеличили количество лидов в 3 раза и сократили стоимость лида на 40%.

[Ссылка на кейс](#)

SEO-продвижение Autospot: увеличили продажи в 5 раз



Клиент

Крупный автомобильный агрегатор для покупки новых и поддержанных авто.

Оказываемые услуги

Автоматизировали отслеживание важных изменений на сайте; регулярно общались и обменивались планами со всеми участниками процесса — продуктом, маркетингом, разработкой; быстро реагировали на изменения приоритетов в бизнесе

Результат

За 1,5 года работы увеличили органический трафик в 10 раз, продажи — в 5 раз.

[Ссылка на кейс](#)

SEO-продвижение Open Group: в 20 раз увеличили видимость бренда



Клиент

трейд-маркетинговое агентство, помогает бизнесу эффективнее управлять продажами, внедряет инновационные технологии в управление персоналом и мерчандайзинг, аутсорсит команды.

Оказываемые услуги

регулярно экспериментировали с продвижением новых видов контента — статей и подкастов; вместе с клиентом подготовили описание его услуг на сайте — от подготовки концепта до написания текстов, проектирования структуры посадочных страниц и отрисовки дизайна

Результат

За 1,5 года увеличили трафик в 4 раза, а видимость сайта в поисковых системах — в 20 раз.

[Ссылка на кейс](#)

80%
клиентов

пришли к нам
по рекомендации
и остались на 3+ года



more.tv



anywayanyday



iOrtho



ПРОФИ

ARXY



gretta

Наши достижения

Рейтинг Рунета

Топ-3

SEO-аудит сайтов

Топ-15

московских агентств по контекстной рекламе

Топ-20

 московских агентств по

- интернет-маркетингу
- таргетированной рекламе
- SEO для порталов и сервисов
- интернет-маркетингу для ecommerce

Рейтинг AdIndex 2022

3 место: Качество услуг по SEO

4 место: Качество услуг по контекстной рекламе

6 место: SEO

19 место: Контекстная реклама

Больше информации про нас:

digitalstrategy.ru

Подробнее про услуги:

[SEO под ключ](#)

[Продуктовое SEO](#)

[Контекстная реклама](#)

[Таргетированная реклама](#)

[Копирайтинг](#)

Социальные сети

 [Вконтакте](#)

 [Я. Дзен](#)

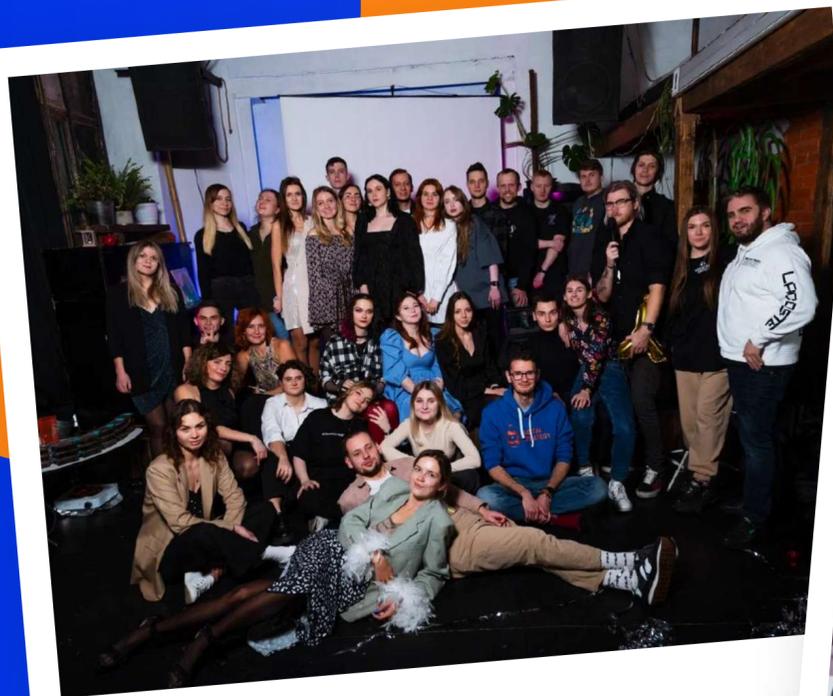
 [Telegram](#)

 [VC](#)

Для соискателей

[Работа в DS](#)

[Вакансии](#)



Контакты

+7 (495) 150-56-75

wannayou@ds.team

Москва, ул. Большая Почтовая, 26В с.2

БЦ "POST PLAZA", 3 этаж, офис 305

метро Электрозаводская

